

## Quell est la santé de notre branche ?

Environ 17 % ou 121 entreprises de technique agricole/maréchaux-ferrants ont participé au sondage salarial et économique de cette année. L'évaluation suivante donne donc une vue d'ensemble représentative du milieu économique..

### Collaborateurs

état 1.1.2013	nombre	Ø personnes
Dans l'atelier / montage (sans apprentis (sa))	528	4.4
Bureau d'atelier / Dépôt de pièces de rechange (sa)	119	1.0
Vente (service intérieur et extérieur) (sa)	94	0.8
Apprentis	277	2.3
A temps partiel	96	0.8
<b>total (état 1.1.2013)</b>	<b>1'018</b>	<b>8.5</b>

### Absences en raison de maladie, accident et service militaire

	heures non exécutées	Ø par salarié
Cas de maladie	11'606	11.4 heures
Accidents (AP et ANP)	18'572	18.2 heures
Service militaire	24'970	24.5 heures
<b>total des 1018 salariés</b>	<b>55'148</b>	<b>54.1 heures</b>

Par rapport à l'année précédente, ceci correspond à une diminution d'environ 11.8 heures.

Si l'on extrapole ce chiffre à la totalité des entreprises de technique agricole/maréchaux-ferrants de l'USM, qui emploient quelque 4'000 salariés, on obtient une somme de 216'680 heures non exécutées. En supposant un tarif horaire de fr. 90.-, ceci correspond à une perte de production de fr. 19.5 mio.

### Changement de salaire moyen par collaborateur

	2012/2013	2011/2012	2010/2011	2009/2010
inchangé	29.2%	18.8%	17.5%	42.5%
augmentation	70.8% <sup>1)</sup>	75.0%	82.5%	57.5%
diminution	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%
aucune indication	0.0%	6.2%	0.0%	0.0%
<b>total augmen. moyenne</b>	<b>2.4%</b>	<b>2.7%</b>	<b>2.3%</b>	<b>1.7%</b>

<sup>1)</sup> L'augmentation moyenne s'est élevée à 2.4% en 2012/2013.

### En 2012, combien d'heures par personne avez-vous consacrées en moyenne à la formation continue?

En heures par personne	2012	2011	2010
Par cadre/entrepreneur	32.58	37.54	42.56
Par collaborateur	25.73	25.42	29.79

## Wie gesund ist u

An der diesjährigen Lohn- und Wirtschaftsumfrage haben rund 17% oder 121 Betriebe aus dem Bereich Landtechnik/Hufschmiede teilgenommen. Die nachstehende Auswertung ergibt daher ein repräsentatives Bild des wirtschaftlichen Umfeldes.

### Mitarbeitende (MA)

Stand 1.1.2013	Anzahl	Ø Personen
In der Werkstatt / Montage (ohne Lernende)	528	4.4
Werkstatt-Büro und Ersatzteillager (ohne Lernende)	119	1.0
Verkauf (Innen- und Aussendienst)	94	0.8
Lernende	277	2.3
Davon Teilzeit	96	0.8
<b>Total (Stand 1.1.2013)</b>	<b>1018</b>	<b>8.5</b>

### Absenzen wegen Krankheit, Unfall und Militärdienst

1'018 Arbeitnehmende (Stand 2012)

	Ausfallstunden	Ø pro Beschäftigte
Krankheit	11'606	11.4 Stunden
Unfälle (BU und NBU)	18'572	18.2 Stunden
Militärdienst	24'970	24.5 Stunden
<b>Total der 1'018 Beschäftigten</b>	<b>55'148</b>	<b>54.1 Stunden</b>

Gegenüber dem Vorjahr entspricht dies einer Abnahme von rund 11.8 Stunden.

Hochgerechnet auf die SMU-Landtechnik- und Hufschmiedebetriebe mit rund 4'000 Mitarbeitenden ergeben sich 216'680 Ausfallstunden. Bei Annahme eines Verrechnungssatzes von Fr. 90.- entspricht dies einem Produktionsverlust von Fr. 19.5 Mio.

### Wie hoch war die durchschn. Lohnveränderung pro MA?

	2012/2013	2011/2012	2010/2011	2009/2010
Unverändert	29.2%	18.8%	17.5%	42.5%
Zunahme	70.8% <sup>1)</sup>	75.0%	82.5%	57.5%
Abnahme	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%
Keine Angaben	0.0%	6.2%	0.0%	0.0%
<b>Durchschn. Zunahme Total</b>	<b>2.4%</b>	<b>2.7%</b>	<b>2.3%</b>	<b>1.7%</b>

<sup>1)</sup> Die durchschnittliche Zunahme beträgt im 2012/2013 2.4%.

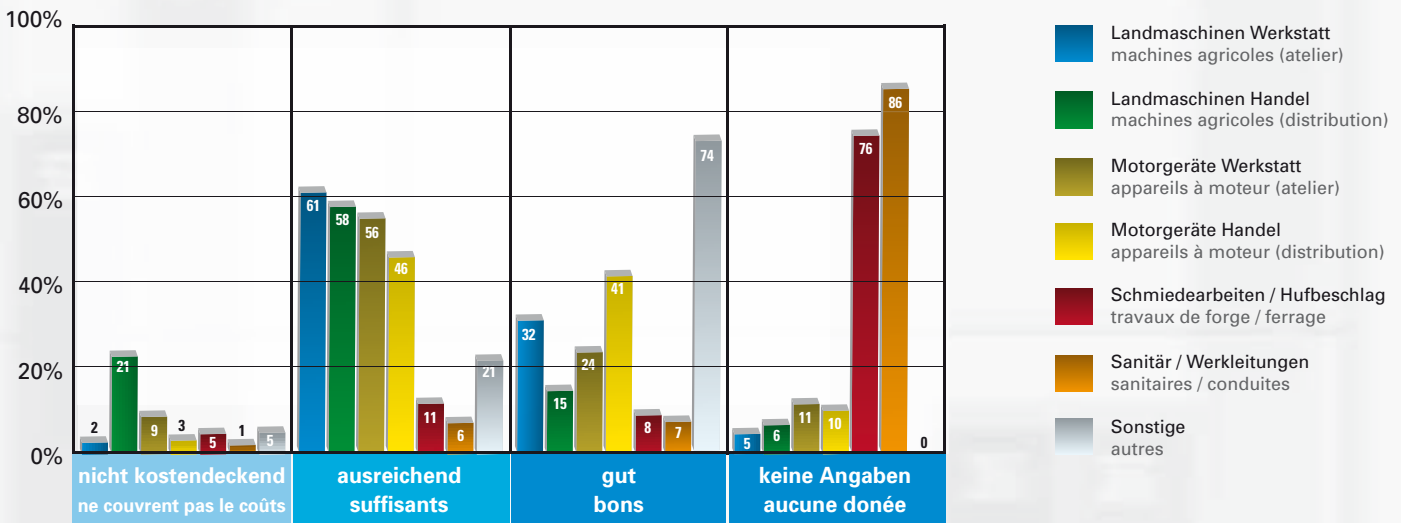
### Wie viel Zeit verwendeten Sie im Jahr 2012 für Weiterbildung pro Person durchschnittlich auf?

In Stunden pro Person	2012	2011	2010
Kader/ Unternehmer	32.58	37.54	42.56
Mitarbeiter	25.73	25.42	29.79

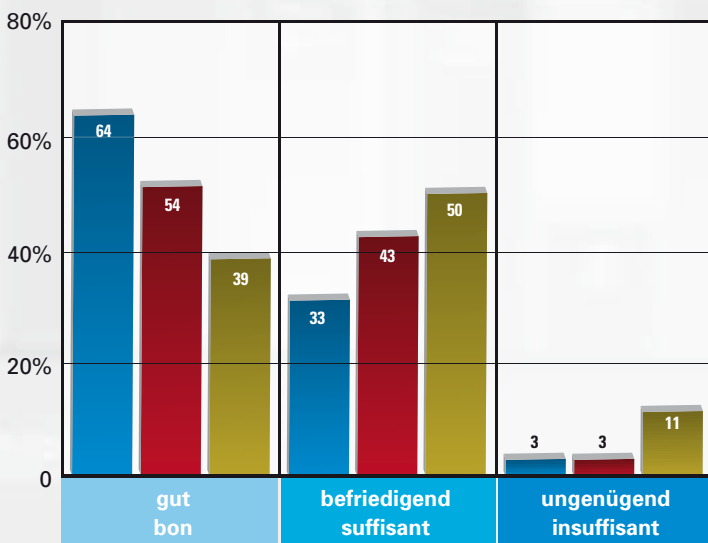
# Unsere Branche?

## Beurteilung der wirtschaftlichen Situation Evaluation de la situation économique

Wie beurteilen Sie die Verkaufspreise der einzelnen Branchen?  
Comment jugez-vous les prix de vente pratiqués dans les différentes branches?

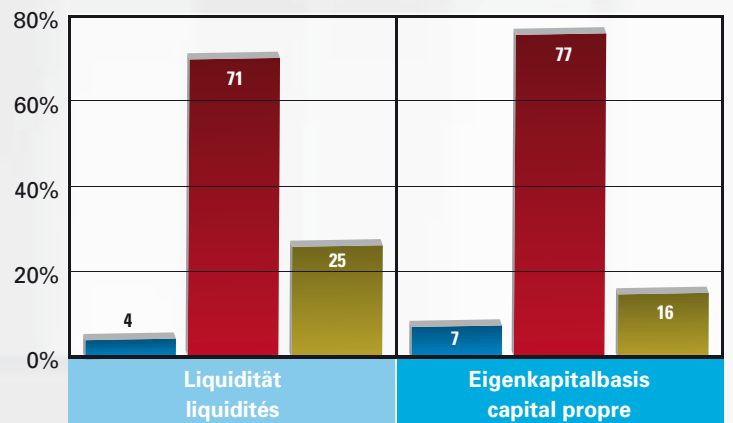


Wie beurteilen Sie das Geschäftsjahr 2012?  
Comment jugez-vous l'exercice 2012 ?



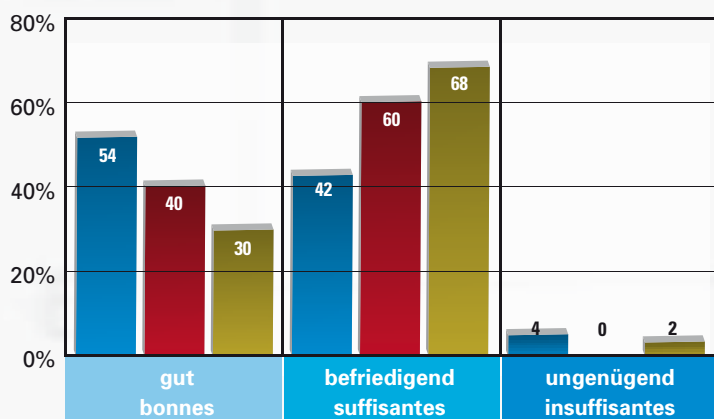
- Auftragsbestand  
carnet de commandes
- Umsatz  
appréciation générale
- Ertrag  
rendement de votre entreprise

Wie beurteilen Sie die Liquidität und die Eigenkapitalbasis Ihrer Unternehmung?  
Comment jugez-vous les liquidités et la base de capital propre de votre entreprise ?



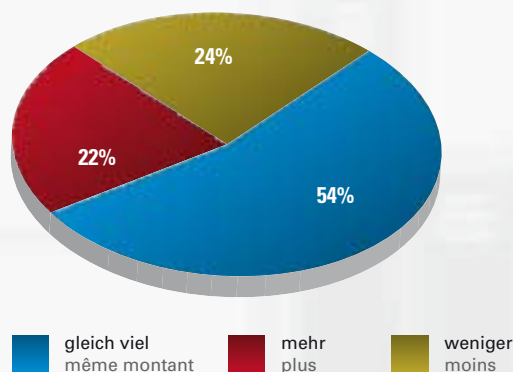
- zu hoch  
trop élevées
- ausreichend  
suffisantes
- zu tief  
insuffisantes

**Welche Erwartungen haben Sie für das laufende Jahr (2013)?  
Quelles sont vos attentes pour l'année en cours (2013)?**



- Auftragseingang  
entrée des commandes
- Umsatzerwartung  
chiffre d'affaires
- Erfolgslage  
bases de succès de votre entreprise

**Wieviel werden Sie im Vergleich zum Vorjahr im 2013 in Betriebseinrichtungen investieren?  
Par rapport à l'année passée, combien investirez-vous en 2013 dans les équipements d'exploitation ?**



- gleich viel  
même montant
- mehr plus
- weniger moins

**Questions actuelles / sujets brûlants**

	oui	non
a) Avez-vous une stratégie d'entreprise clairement définie ?	60.5%	39.5%
b) Votre stratégie d'entreprise est-elle connue de tous vos collaborateurs ?	59.0%	41.0%
c) Réalisez-vous régulièrement des entretiens avec vos collaborateurs ou les évaluez-vous régulièrement ?	71.8%	28.2%
d) Dirigez-vous vos collaborateurs avec des objectifs mesurables / clairement définis ?	37.6%	62.4%
e) Indiquez-vous à vos collaborateurs quel comportement adopter avec les clients ?	64.1%	35.9%
f) Les aspects écologiques / durables jouent-ils un rôle dans vos décisions ?	80.5%	19.5%
g) En 2012, avez-vous eu plus de difficultés à contracter un prêt auprès de votre banque ?*	6.7%	24.4%
h) Avez-vous réalisé des économies / réductions de coûts en 2012 ?	34.5%	65.5%
i) Avez-vous dû engager plus de poursuites en 2012 ?	24.4%	75.6%

\* pas demandé 68.9%

**Aktuelles / brennende Fragen**

	ja	nein
a) Haben Sie eine klar definierte Betriebsstrategie?	60.5%	39.5%
b) Ist Ihre Betriebsstrategie allen MA bekannt?	59.0%	41.0%
c) Führen Sie regelmässig MA-Gespräche und -Bewertungen durch?	71.8%	28.2%
d) Führen Sie Ihre MA anhand messbarer / klar definierter Zielvorgaben?	37.6%	62.4%
e) Schulen Sie Ihre MA bezüglich Verhalten gegenüber Kunden?	64.1%	35.9%
f) Fliessen ökologische / nachhaltige Aspekte in Ihre Entscheide ein?	80.5%	19.5%
g) War es im 2012 schwieriger als üblich Bankkredite zu bekommen?*	6.7%	24.4%
h) Haben Sie 2012 Einsparungen / Kostenreduktionen vorgenommen?	34.5%	65.5%
i) Mussten Sie 2012 mehr Betreibungen als üblich einleiten?	24.4%	75.6%

\* nicht beansprucht 68.9%