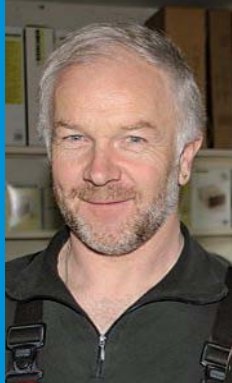




En visite chez Kurt Gsell

Âgé de 51 ans, Kurt Gsell gère un magasin spécialisé d'appareils à moteur à Amriswil. Trois salariés et un apprenti se chargent du volet technique, tandis que Kurt Gsell et sa femme Yvonne sont responsables de la gestion et de l'administration. Les activités de l'entreprise couvrent trois domaines: l'horticulture, les machines communales et les appareils de nettoyage.

Kurt Gsell s'engage dans l'association. Président de ch-motorist, président du groupe Technique agricole du canton de Thurgovie et membre de la commission technique Machines communales et agricoles, il est aussi cofondateur et membre du groupe de travail Essence alkylée.



Kurt Gsell (51) betreibt in Amriswil ein Motorgeräte-Fachgeschäft. Drei Angestellte und ein Lehrling sind im technischen Bereich tätig, Kurt Gsell und seine Ehefrau Yvonne zeichnen für die Betriebsführung und die Administration verantwortlich. Das Tätigkeitsfeld erstreckt sich über die drei Bereiche Gartenpflege, Kommunalmaschinen und Reinigungsgeräte.

Kurt Gsell ist im Verband stark engagiert. Er ist Präsident der ch-motoristen, Präsident des Landtechnikverbandes des Kantons Thurgau und Mitglied der Technischen Kommission Kommunal- und Landtechnik. Er ist Mitbegründer und Mitglied der Kerngruppe Gerätebenzin.

« Je suis entré en contact avec l'association pour la première fois alors que j'étais en 4^e année d'apprentissage à l'ancienne école professionnelle d'Aarberg. J'ai suivi le cours de préparation à l'examen de fin d'apprentissage dispensé par Ruedi Ammann », raconte Kurt Gsell quand on lui demande comment il a connu l'association.

Après son apprentissage, Kurt Gsell entame un périple de plusieurs années. En 1987, il s'établit à Amriswil et franchit le pas de l'indépendance. À cette occasion, il contacte l'association cantonale thurgovienne Technique agricole. « Très rapidement, j'ai rejoint le comité directeur. Après de longues années en tant que vice-président, j'exerce désormais les fonctions de président », déclare-t-il à propos de son engagement au niveau cantonal.

Kurt Gsell était aussi de la partie lorsqu'il a été question de regrouper un maximum de revendeurs d'appareils à moteur au sein d'un groupe professionnel. Aujourd'hui, cet objectif est atteint. Le groupe, qui s'appelle ch-motorist, repose sur une base solide, bien que certainement à même de se développer encore. « Grâce au soutien actif du groupe professionnel Technique agricole et de la commission technique Machines communales et agricoles, nous disposons d'un groupe professionnel attrayant qui a beaucoup à offrir à ses membres. »

Kurt Gsell a aussi pour tâche de rapporter les préoccupations de la branche des appareils à moteur à ladite commission technique. Il remplit toutes ses fonctions au sein de notre association avec beaucoup d'engagement. En discutant avec lui, on s'aperçoit rapidement qu'il n'est pas seulement amateur de belles paroles, c'est aussi un homme d'action. Il lui tient vraiment à cœur que la branche soit bien organisée.

À son compte depuis 24 ans

Kurt Gsell commence par reprendre l'activité des appareils à moteur d'un prédécesseur. Cette opération s'avère rapidement peu satisfaisante et il doit investir pour effectuer les travaux de base nécessaires au développement. « Le service d'abord, le profit après », telle est à l'époque la devise de la jeune entreprise.

Preuve de son succès: seulement six ans plus tard, Kurt Gsell et son équipe emménagent dans un bâtiment neuf, élégant et mieux adapté. Si celui-ci était complètement isolé autrefois, les choses ont radicalement changé aujourd'hui. Lidl et Aldi se sont installés à proximité immédiate. Ce n'est toutefois pas un motif d'inquiétude pour Kurt et Yvonne. Au contraire: « Avant d'acheter un appareil à moteur chez Landi, de nombreux clients viennent nous voir. Et s'ils sont suffisamment intelligents et prêts à entendre mes arguments, ils y réfléchissent à deux fois avant de vraiment faire leur achat chez Landi », plaisante Kurt Gsell. « Nous fournissons tous les appareils à moteur prêts à l'emploi et nous garantissons à l'acheteur un service après-vente impeccable, enlèvement compris. »

La philosophie de l'entreprise a fait ses preuves. En effet, durant les années de crise tant décriées, la société n'a pas cessé d'augmenter son chiffre d'affaires et son cash-flow. « Les prestations que nous, les spécialistes des appareils à moteur, apportons ne doivent pas être sous-estimées. Au contraire, nous devons les « vendre » activement. Ainsi, nous nous distinguons de la grande distribution et nous fidélisons la clientèle de la meilleure manière possible. » Kurt Gsell en est convaincu.

Des perspectives réjouissantes

Kurt Gsell se réjouit particulièrement du fait que le canton de Thurgovie compte actuellement cinq entreprises de technique agricole formant des mécaniciens d'appareils à moteur. C'est une tendance positive, car elles sont nombreuses à proposer aussi ce type d'appareils. Yvonne et Kurt Gsell abordent l'avenir avec sérénité, d'autant plus que leur fils Beat suit les traces de son père. Il est pour l'instant en 3^e année d'apprentissage afin de devenir mécanicien d'appareils à moteur. Les Gsell consacrent leur temps libre à la moto. « Lorsque, le samedi soir, nous enfourchons nos Goldwing pour sillonner la région tranquillement, c'est un véritable moment de détente. » Et c'est bien ainsi: le travail est une chose, s'accorder des loisirs en est une autre. ■

« Den ersten Kontakt mit dem Verband hatte ich, als ich im 4. Lehrjahr in der damaligen Fachschule in Aarberg bei Ruedi Ammann den Vorbereitungskurs auf die Lehrabschlussprüfung besuchte » berichtet Kurt Gsell auf die Frage, wie er den Verband kennen gelernt habe.

Nach der Lehrzeit ging Kurt Gsell während mehreren Jahren auf Wanderschaft. 1987 hat er sich dann in Amriswil niedergelassen und den Schritt in die Selbständigkeit gewagt. Und bei dieser Gelegenheit hat er auch gleich Kontakt zum thurgauischen Kantonalverband Landtechnik gesucht. « Es ging nicht lange, und ich war im Vorstand. Nach etlichen Jahren als Vizepräsident bekleide ich zurzeit das Amt des Präsidenten » erzählt er von seinem kantonalen Engagement.



Zu Besuch bei Kurt Gsell



Auch als es darum ging, möglichst viele Motorgeräte-Betriebe in einer Fachgruppe zu vereinen war Kurt Gsell aktiv dabei. Heute ist dieses Ziel unter der Gruppenbezeichnung ch-motoristen auf einer soliden Basis, aber sicher noch ausbaufähig, geschafft. «Dank der aktiven Unterstützung durch den Fachverband Landtechnik und der TK Kommunal- und Landtechnik haben nun eine attraktive Fachgruppe, die ihren Mitgliedern viel bieten kann.»

Kurt Gsell hat auch die Aufgabe übernommen, die Anliegen der Motorgerätebranche in der Technischen Kommission Kommunal- und Landtechnik einzubringen.

Kurt Gsell vertritt all seine Ämter in unserem Verband mit viel Engagement. Im Gespräch mit ihm merkt man bald, dass er nicht Freund grosser Worte ist, sondern ein Mann der Tat. Es ist ihm ein echtes Anliegen, dass die Branche gut organisiert ist.

Seit 24 Jahren selbständig

Angefangen hat Kurt Gsell seine Selbständigkeit mit der Übernahme des Teilbereichs Motorgeräte eines Vorgängers. Bald hat sich das dann aber als nicht sehr glücklich erwiesen und er musste viel Basisarbeit in den Aufbau investieren. «Zuerst dienen – dann verdienen» lautete in dieser Zeit das Motto des jungen Unternehmens. Dass ihm und seinem Team das gelungen ist beweist die Tatsache, dass er bereits sechs Jahre später einen

schmucken, zweckmässigen Neubau beziehen konnte. Dieser stand damals allein auf weiter Flur, was sich bis heute allerdings grundlegend geändert hat. In der unmittelbaren Nachbarschaft sind sowohl die Landi, Lidl und Aldi zu finden. Das macht Kurt und Yvonne Gsell jedoch keinen Kummer. Im Gegenteil: «Viele Kunden schauen vor dem Kauf eines Motorgeräts in der Landi bei uns rein. Und wenn sie dann clever genug sind und meine Argumente hören, dann überlegen sie es sich zweimal, ob sie wirklich in der Landi kaufen wollen» schmunzelt Kurt Gsell. «Wir liefern alle Motorgeräte gebrauchsfertig aus und garantieren dem Käufer einen tadellosen Service, inkl. Abholdienst.» Dass sich diese Unternehmensphilosophie bewährt zeigt, dass der Betrieb auch in den vielzitierten Krisenjahren kontinuierlich zugelegt hat, im Umsatz aber auch im Cashflow.

«Die Dienstleistungen, die wir Motoristen erbringen, dürfen wir nicht unterschätzen. Im Gegenteil müssen wir sie aktiv «verkaufen». Denn damit unterscheiden wir uns von den Grossverteilern und damit schaffen wir auch die beste Kundenbindung, die es überhaupt gibt» zeigt sich Kurt Gsell überzeugt.

Mit Freude in die Zukunft

Besonders freut sich Kurt Gsell, dass im Kanton Thurgau zurzeit fünf Landtechnikbetriebe auch Motorgerätemechaniker ausbilden. Ein positiver



Trend, da ja viele Landtechnikbetriebe auch Motorgeräte im Angebot führen.

Yvonne und Kurt Gsell sehen positiv in die Zukunft, umso mehr als Sohn Beat in die Fussstapfen des Vaters tritt. Er absolviert zurzeit das 3. Lehrjahr als Motorgerätemechaniker.

Abwechslung finden Gsells beim Motorradfahren «Wenn wir an einem Samstag gegen Abend noch auf unsere Goldwing können und gemütlich durch die Gegend fahren, dann können wir richtig entspannen».

Und das ist gut so. Denn Arbeiten ist eines, sich selber auch mal was Gutes tun, das andere. ■

Yvonne und Kurt Gsell führen ihren Motorgerätebetrieb sehr erfolgreich.